

Únete a nuestra Red de Franquicias

Nuestro modelo de franquicia ofrece una entrada de baja inversión, con un alto potencial de rentabilidad y crecimiento.



Como propietario de una franquicia, te beneficiarás de nuestro extenso sistema de apoyo, que incluye:

**Asesoría
del negocio**



**Orientación
Operativa**



**Asistencia
en Marketing**

El propósito de este documento es poder aclarar la mayor cantidad de dudas de primera instancia respecto a las franquicias Apomedix

¿Qué son las farmacias y clínicas Apomedix?

Somo una cadena que brinda servicios médicos accesibles y medicamentos de alta calidad y con un precio accesible a los pacientes, logrando así, la mejora de cada uno de nuestros pacientes y clientes.

¿Por qué se creó el modelo de franquicias?

Como parte de la estrategia Apomedix es poder fortalecer e incrementar la presencia a nivel nacional y como segunda etapa poder expandirnos a nivel internacional, buscando tener mayor participación del mercado farmacéutico en el país y la región.

¿Cuántas sucursales tiene Apomedix?:

Contamos con más de 71 sucursales propias y 19 franquicias operando en Guatemala

¿Cuál es la forma que se entrega una franquicia?

Contamos con dos formatos los cuales van dirigidos a franquicias individuales y desarrollo de área.

Buscamos socios que se involucren en la operación del negocio para maximizar sus oportunidades de éxito.

¿Cuál es la estructura organizacional de Apomedix?

Contamos con profesionales que se dedican a la operación de cada franquicia y sus distintos problemas, al mismo tiempo que disponemos de programas de marketing y mercadeo, promociones en punto, negociaciones y promociones con los proveedores, sistemas, mobiliario y equipo para mantener altos estándares y grandes resultados

¿Apomedix da territorio exclusivo?

En todos los casos Apomedix da un territorio de 500mts por cada franquicia de prioridad, esto significa que Apomedix no ofrecerá ni colocará una sucursal propia sin antes haber informado de la oportunidad de expansión al franquiciatario actual.

Esto se realiza con el fin de seguir desarrollando el territorio nacional, ya que tenemos casos de éxito, donde las sucursales están en una distancia menor a los 500mts.

¿Para adquirir una franquicia Apomedix, es necesario tener una sociedad?

No es una obligación, pero si se recomienda tener una sociedad que sea exclusivamente para el manejo de la o las franquicias Apomedix.

¿Es necesario tener una experiencia previa en el negocio?

No es necesario, ya que nuestro sistema incluye capacitaciones, manuales y una academia virtual para que pueda entender y operar cada punto de ventas.

¿Cuál es el monto inicial para adquirir la franquicia?

Es un pago único por cada franquicia, esto corresponde al uso de marca, teniendo un costo de \$5,000.00 (cinco mil dólares de los estados unidos de América.)

¿Qué recibo por el pago inicial?

- Licencia para uso de marca en el local correspondiente a la franquicia
- Asesoría en los planos de la sucursal
- Capacitaciones
- Manuales
- Acceso a la academia virtual
- Apoyo en la contratación de personal de ventas.

¿Cuál es monto de inversión inicial para poder operar una franquicia

Apomedix?

El monto puede variar dependiendo de las condiciones y/o tamaño del local donde se operará la franquicia, pero contamos con un rango de Q125,000 y Q165,000 (No incluye la cuota inicial por uso de marca)

| Descripción | Montos aproximados |
|----------------------------|----------------------|
| Acondicionamiento de local | De Q16,000 a Q36,000 |
| Inventario inicial | De Q45,000 a Q65,000 |
| Gastos legales | Q1,525.00 |
| Mobiliario y equipo | Q36,400.00 |
| Equipos y sistemas | Q23,500.00 |
| Señalización interna | Q1,800.00 |
| Suministros | Q650.00 |

*En todo caso, se realiza un presupuesto de acuerdo a las condiciones particulares de cada ubicación.

*Los montos promedios son tomados de la experiencia previa de Apomedix, sin embargo, deben ser meramente indicativos.

¿Cuáles son las líneas de ingreso de la franquicia Apomedix?

Nuestro ingreso es generado por la venta de medicamentos, destacados en altos márgenes.

¿En cuánto tiempo recupero la inversión?

Considerando que existen muchas variables como, gasto real de adecuación del punto, ventas por punto y gastos de la operación, no se puede dar un tiempo exacto, sin embargo, basados en la experiencia se estima que en dos se recupera la inversión.

¿Cuál es la utilidad de del negocio?

Este tema es discutido en la reunión presencial del interés formal de una franquicia.

¿Se pagan regalías?

En el modelo de franquicias Apomedix, no cobramos una regalía por ventas.

¿Es necesario hacer publicidad?

Si, la franquicia debe destinar un porcentaje de la venta para realizar la publicidad local.

¿Cuál es la duración del contrato?

El contrato de franquicia individual será de 5 años a partir de la firma y el contrato de desarrollo de área, será estimado en la negociación formal.

¿El contrato se renovará automáticamente? ¿Existe algún costo en la renovación?

El contrato será renovado en periodos iguales (5 años) en tanto el franquiciado haya cumplido con todos los términos y disposiciones del mismo.

No habrá costo por renovación.

¿Quién es responsable de crear publicidad y promociones?

El corporativo de Apomedix es el responsable de crear promociones y publicidad a nivel nacional, sin embargo, el franquiciatario es responsable de aplicar la publicidad local, considerando que todo arte debe ser autorizado por el corporativo de Apomedix.

¿Cuántos empleados se necesitan?

Depende del tamaño y la cantidad de venta, pero la necesidad mínima en farmacia es de 2 personas como vendedores.

¿Quién le paga al médico?

Nuestro modelo contempla que el médico no sea un gasto, por lo que cobro de las consultas se convierta en el ingreso del médico

¿El personal de la franquicia es capacitado?

Si, es capacitado por el personal de Apomedix en una instalación de operación propia y en la franquicia cuando este operando, el tiempo estimado es de 15 días hábiles. Los costos de materiales están incluidos en la cuota inicial de uso de marca, pero no incluye gastos de viáticos.

¿Quiénes son mis proveedores?

Apomedix es el proveedor exclusivo de medicamentos, el motivo es por las negociaciones con el proveedor, ya que se realizan considerando todos las sucursales propias y franquicias.

En el caso de proveedores de insumos, mobiliario, equipos sistemas y/o materiales de remodelación, Apomedix debe autorizarlos.

¿El franquiciado debe participar de manera activa en la operación y administración de la Franquicia?

Recomendamos que cada Franquiciado participe de forma directa del negocio de manera personal. Sin embargo, si desea nombrar a un Gerente para la operación de su Franquicia. Apomedix deberá someterlo a pruebas y capacitación para dar su aprobación.

¿Pueden los franquiciados sugerir nuevos productos o servicios al corporativo?

Si, cada uno de los franquiciatarios es considerado como socio estratégico, quien tendrá un mejor conocimiento de su mercado local, por lo mismo contamos con sistemas ya establecidos para agilizar las sugerencias